



EL CAVA VALENCIANO VENDE OCHO VECES MÁS EN PLENO 'PROCÉS'

En los últimos cinco años, las bodegas de Requena han duplicado su producción y piden más hectáreas | P4



20 Marzo, 2018

4

ACTUALIDAD

elEconomista

Alimentación

EL CAVA VALENCIANO VENDE OCHO VECES MÁS EN PLENO 'PROCÉS'

En los últimos cinco años, coincidiendo con la ofensiva catalana independentista, las bodegas de Requena han duplicado su producción. Ahora piden contar con 93 nuevas hectáreas

JAVIER ROMERA/GEMA BOIZA

El cava valenciano ha disparado su crecimiento en los últimos cinco años, y no parece ninguna burbuja. Coincidiendo con el *procés* puesto en marcha en Cataluña y la ofensiva independentista de esta Comunidad Autónoma, las bodegas de Requena han pasado de vender un millón a más de ocho millones de botellas. "Las hectáreas se han duplicado y lo que pedimos ahora es que haya un estudio en profundidad por parte del Ministerio de Agricultura para establecer cuáles son nuestras necesidades reales y trabajar en función de ello, y no de criterios políticos", explica José Miguel Medina, que además de estar al frente del Consejo Regulador de la Denominación de Origen Utiel-Requena, preside la sectorial del vino de la Federación de Cooperativas Agrarias de la Comunidad Valenciana y la cooperativa Coviñas, dedicada también a la producción de cava.

Medina recuerda que, de acuerdo al Programa de Apoyo del Sector Vinícola, en el último año se han arrancado en Requena alrededor de 700 hectáreas de viñedo con distintas uvas para su sustitución por otras destinadas a la elaboración de cava, pero insiste también en que, "por un problema burocrático, han quedado en el aire 93, cuyos derechos pedimos ahora que se reconozcan". Los productores de Requena han mantenido ya una reunión con la consejera de Agricultura de la Generalitat Valenciana para



ISTOCK



20 Marzo, 2018

5

ACTUALIDAD

eEconomista

Alimentación

que presione al Gobierno con el objetivo de que "nos reconozca los derechos adquiridos".

Esa problemática se arrastra desde que en julio del pasado año los viticultores de Requena pidieran al Gobierno reconocer 450 hectáreas que sí estaban registradas como hectáreas destinadas a la producción de cava en la Conselleria de Agricultura de la Comunidad Valenciana, pero no dadas de alta como tal, explica Emilio Expósito, presidente de la Asociación de Productores de Cava de Requena. Una petición que finalmente fue admitida por el Ministerio de Agricultura, aunque no en su totalidad. De ahí que de esas 450 hectáreas, según matiza Expósito, muchas ya se estén reconociendo como válidas para la plantación de uva base cava -apta para producir cava- aunque otras -en concreto, las 93 hectáreas de la discordia- no estén teniendo la luz verde para llevar a cabo la misma plantación por falta de documentación. Algo que no sólo frena la capacidad de producción de cava de Requena, sino la rentabilidad de muchos viticultores de la zona. Y es que, según las cifras de Expósito, el kilo de uva con base cava se paga más -hasta el doble- que el de la uva con base vino, pese a que este año los precios están más equilibrados por las sequías y las heladas que afectaron a las viñas de uva tinta el año pasado y por las cosechas deficitarias que también se registraron en Francia e Italia.

Potencial de Requena: 30 millones de botellas en 2025

Independientemente de ese dato, Expósito recuerda que aquellas parcelas que ya han recibido el "ok" ministerial tienen ahora hasta 2020 para reconvertirse en hectáreas con uva de base cava. Si todas ellas lo hacen, Requena pasará de tener 3.500 hectáreas de este tipo (lo que representa el 20 por ciento de sus hectáreas totales -23.000- consagradas a la plantación vinícola) a cerca de 4.000. Un incremento que podría disparar en unos años el número de millones de botellas de cava embotelladas en este municipio valenciano de la DO Utiel-Requena.

Según los cálculos de Expósito, si esas 3.500 hectáreas pasan a ser 4.000, Requena podría llegar a embotellar hasta 30 millones de botellas de cava en el horizonte de 2025, es decir, en un plazo máximo de siete años. Algo que podría levantar ampollas entre los productores de cava de otras zonas geográficas de la DO cava.

Y es que los ocho millones de botellas comercializadas suponen en la práctica un millón más que el año pasado, un 15 por ciento más, en pleno

Estadísticas de la producción del cava

Primer semestre 2017 (en botellas de 75 cl)

ENERO-JUNIO 2017	MERCADO INTERIOR	VARIACIÓN (%)	MERCADO EXTERIOR	VARIACIÓN (%)	MERCADO UE	VARIACIÓN (%)	MERCADO P. TERCEROS	VARIACIÓN (%)
I Semestre 2016	32.458.724	-	64.228.465	-	44.377.376	-	19.851.089	-
I Semestre 2017	33.095.846	-	69.039.397	-	48.094.420	-	20.944.977	-
Diferencia en volumen	637.122	1,96	4.810.932	7,49	3.717.044	8,38	1.093.888	5,51



Fuente: Consejo regulador del cava.

eEconomista

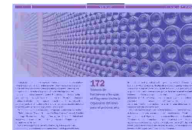


procés en Cataluña y con el referendun de independencia de fondo.

Los portavoces del sector, sin embargo, quieren evitar la confrontación con sus colegas catalanes y en ningún momento aluden así a lo que está pasando en la Comunidad vecina, insistiendo en que gran parte del crecimiento viene del exterior. "Ni hemos entrado ni queremos enfrentamientos con otras zonas", explica Expósito. "En Requena hay un dinamismo y una línea de trabajo muy fuerte y los crecimientos están siendo muy importantes. Mucho más que el que se produce a nivel nacional en la venta de cava. Si la DO cava llevase el mismo ritmo de crecimiento que tenemos en Requena no se podría estar planteando no dar más hectáreas a uva de base cava. El problema no es que sobren hectáreas, es que no estamos creciendo a nivel nacional", matiza.

El pasado mes de diciembre, el cava catalán se apuntó, sin embargo, su primera victoria en la guerra que mantiene con los productores extremeños y valencianos después de que el Ministerio de Agricultura accediera a limitar la expansión de este cultivo el próximo año a 172 nuevas hectáreas.

Aunque en principio la decisión del departamento que dirige Isabel García Tejerina podría parecer salomónica, en la medida en que rechaza la pretensión del Consejo Regulador de Cava de limitar a 0,1 hectáreas durante los próximos tres años la plantación de este tipo de uva, la decisión supone en realidad un triunfo para la posición defendida por las bodegas catalanas,



20 Marzo, 2018

6

ACTUALIDAD

elEconomista

Alimentación



ISTOCK

que desde que se implantó el nuevo sistema de autorizaciones han intentado frenar la expansión de la competencia extremeña y valenciana, localizada fundamentalmente en Almendralejo (Badajoz) y Requena (Valencia). Así, aunque Agricultura rechazó la prohibición solicitada, impuso duras restricciones para las zonas emergentes. El representante de los viticultores valencianos se muestra, en cualquier caso, optimista: "Habrà que adecuar la producción a la demanda y, aunque de momento estamos creciendo a ritmos del 15 por ciento anual, podemos tener suficiente si se respetan los derechos adquiridos, aunque habrá que estudiarlo", dice Medina.

En Valencia hay actualmente ocho bodegas agrupadas en la Asociación de Elaboradores de Cava de Requena -Coviñas, Chozas Carrascal, Dominio de la Vega, Hispano Suizas, Pago de Tharsys, Torre Oria, Unión Vinícola del Este y Vegalfaro- que cerraron el último ejercicio con otro "importante aumento de las ventas".

Mucho más descontento hay en Extremadura, donde exigen más plantaciones y los productores amenazan con reabrir la guerra del cava

172

Número de hectáreas a las que el Magrama limita la expansión del cava para el próximo año

frente a Cataluña. El gerente de la bodega Vía de la Plata de Almendralejo, Evaristo de Vega, admitía ya a finales del año pasado que las ventas de cava desde enero a septiembre de 2017 habían subido en un 90 por ciento con respecto a 2016, entre otros motivos, porque "la situación actual en Cataluña evidentemente favorece la venta de este producto, algo que es una cuestión del consumidor". Para De Vega, en el consumo de cava "se está notando ya, y se nota desde los primeros meses de 2017, que las ventas han aumentado" y se han incrementado mucho las llamadas telefónicas y el interés por adquirir cava extremeño.

En la misma línea se pronuncian desde las bodegas López Morenas, una de las mayores del país, con una facturación anual cercana a 60 millones de euros, de los que el 45 por ciento tiene como destino el mercado exterior. "Vendemos un cava de muy buena calidad a un precio muy competitivo y eso, unido a la situación política, ha provocado que, desde 2011, las ventas hayan pasado de un millón a seis millones de euros y ahora esperamos un incremento del 30 por ciento", explican en la compañía.